GEMAX CONSULTING COMPIE 10 ANNI E RILANCIA I SUOI SERVIZI



Dieci anni non sono pochi, specie nel mondo della tecnologia e della consulenza informatica. Quando poi a spegnere le candeline è una realtà che ha saputo innovare restando al passo con i tempi, gli auguri sono più che meritati

A cura della Redazione

Fondata nel 2013 da Massimo Nannini, ingegnere elettronico di talento, nostro caro amico ed editorialista di Automation Technology, Gemax Consulting nel corso degli anni è riuscita a cavalcare i cambiamenti tecnologici e digitali fino a diventare una moderna società di consulenza informatica, gestionale e per la formazione di impresa a 360 gradi. Gemax consulting si rivolge ad aziende appartenenti al settore manifatturiero e dei servizi, entrando in contatto con i processi

strategici e apportando un importante contributo tecnico e organizzativo. Suo mercato di riferimento è quello delle PMI. L'impegno di Gemax Consulting copre un ampio range di attività:

- consulenza informatica e gestione progetti;
- analisi, sviluppo, installazione e collaudo di applicazioni software personalizzate;
- · formazione manageriale ed applicativa;
- · automatizzazione dei processi aziendali con



Massimo Nannini, fondatore e titolare di Gemax Consulting

acquisizione ed elaborazione dei dati in tempo reale:

- consulenza e realizzazione progetti in ambito Industria 4.0;
- Internet of Things;
- · Augmented Reality.

Punti di forza di Gemax Consulting sono la versatilità e la pluralità delle competenze in ambito informatico e nel controllo di processi a rapida evoluzione temporale. Gemax Consulting aiuta le aziende anche nella gestione delle informazioni "any time You want and wherever You are". Ciò permette di diversificarsi rispetto all'offerta dei competitor, unendo alla conoscenza dei processi aziendali la capacità di adattare le tecnologie più avanzate alle specifiche esigenze dei propri clienti. Automation Technology ha approfondito questi concetti proprio con l'ingegner Massimo Nannini.

A.T.: Come è nata Gemax Cosulting?

M.N.: Gemax Consulting nasce dall'idea che nel mercato dell'informatica mancasse qualche cosa che lo rendesse più facile ed appetibile alle aziende clienti. Intendo dire, che da sempre esiste un gap da colmare tra chi propone prodotti per la digitalizzazione, le aziende produttrici di software ed hardware per l'Industry 4.0/5.0 e le realtà che ne fanno richiesta. Queste ultime hanno grosse difficoltà ad effettuare una corretta selezione sul mercato in quanto spesso hanno ben chiaro che la digitalizzazione dei processi può fornire loro gli strumenti per migliorare ed efficientare le loro aziende, ma un mondo così variegato e "complicato" spesso disorienta a tal punto che si possa arrivare a rinunciare ancora prima di partire. Ed è proprio qui dove si colloca Gemax Consulting, come un ponte tra domanda

ed offerta offrendo ai nostri clienti competenze trasversali acquisite grazie ai molteplici anni spesi all'interno di realtà di produzione di beni e servizi a supporto della produzione industriale progettando soluzioni innovative che solo qualche anno fa potevano risultare pioneristiche e che oggi invece sono diventate pilastri della digitalizzazione dei processi aziendali.

A.T.: Che servizi proponete e in quali mercati?

M.N.: Gemax Consulting si pone a metà strada tra una società di consulenza e una sotware house. Intendo dire che principalmente ci occupiamo di analizzare le necessità dei nostri clienti per fornire loro possibili soluzioni, ma non ci fermiamo qui. Grazie alla nostra struttura e competenza. possiamo fornire soluzioni a 360° comprendo dunque anche la fornitura di prodotto sia completa che a completamento di guanto eventualmente già presente. In tutto questo non deve mancare la formazione del personale che è il vero motore per attuare con successo il processo di digitalizzazione. Proprio nella formazione Gemax Consulting crede moltissimo tanto da averla da sempre inserita come parte fondante della nostra proposta consulenziale specificatamente su due filoni principali, uno rivolto alle aziende in fase di digitalizzazione ed uno rivolto a tutti i soggetti che hanno a che fare con la produzione di sofware. Gemax Consulting offre principalmente i propri servizi e prodotti alle piccole medie aziende Italiane ed attraverso la sempre più frequente internazionalizzazione siamo approdati ad alcuni mercati esteri e questo ci ha permesso anche di confrontarci con realtà differenti da quella solo Italiana.



A.T.: In cosa Gemax consulting si distingue dalle altre società di consulenza informatica?

M.N.: Penso che il punto che ci differenzia di più da una società di consulenza informatica si proprio la visione di questo nostro lavoro. Per Gemax consulting consulenza informatica significa avere la possibilità e la libertà di attingere all'enorme quantità di possibilità che il mondo dell'informatica ci rende oggi disponibile

per potere offrire la migliore soluzione per lo specifico problema e non come spesso accade la soluzione o configurazione che più si avvicini alle richieste sulla base di quanto già abbiamo. Inoltre, parlando più propriamente di consulenza, ritengo che il nodo fondamentale per il successo del nostro lavoro sia rendere partecipe il cliente sin dall'inizio fornendogli gli strumenti che lo rendano in grado di capire quello che sta succedendo e successivamente di governare il nuovo sistema attraverso la formazione a tutti i livelli

A.T.: Quali sono le innovazioni e i trend tecnologici che vedete protagonisti nei prossimi anni nel vostro settore?

M.N.: Per quanto concerne il nostro ambito lavorativo ritengo che i maggiori risultati si potranno ottenere attenere attraverso l'analisi dei Big Data coadiuvata dall'intelligenza artificiale e la robotica, non più vista come elemento per aumentare il numero di prodotti nell'unità di tempo, ma per rendere migliori le condizioni di lavoro degli operatori e mi riferisco principalmente alla robotica collaborativa. In generale comunque ritengo interessante la contaminazione sempre più frequente tra prodotti e servizi che nascono per il mondo consumer che vengono sempre più utilizzati, magari previe necessarie modifiche al mondo B2B, un esempio per tutti, la ricerca dell'interazione tra uomo e macchina per rendere più reali i giochi su consolle sono diventati strumenti indispensabili per la modellazione, la progettazione e l'assistenza in realtà aumentata, mista od immersiva, in ambito industriale.

Keywords: Massimo Nannini, Gemax Consulting, B2B, Big Data, Robotica Collaborativa, formazione, AI, Software, PMI, Industry 4.0, Industry 5.0. IoT, AR, Manufacturing, Digitalizzazione

www.gemaxconsulting.it



GEMAX CONSULTING TURNS 10 AND RELAUNCHES ITS SERVICES

Ten years is not a few years, especially in the world of technology and IT consulting; and when the candles are blown out by a company that has been able to innovate while staying in step with the times, the congratulations are more than deserved.

By Editorial Staff

Founded in 2013 by Massimo Nannini, a talented electronics engineer, our dear friend and Automation Technology columnist, Gemax Consulting over the years has managed to ride the technological and digital changes to become a modern, 360-degree IT, management and business training consulting firm. Gemax consulting targets companies belonging to the manufacturing and service sectors, getting in touch with strategic processes and making an important technical and organizational contribution. Its target market is SMEs. Gemax Consulting's efforts cover a wide range of activities:

- IT consulting and project management;
- analysis, development, installation and testing of customized software applications;
- management and application training;
- automation of business processes with realtime data acquisition and processing;
- consulting and project implementation in Industry 4.0;
- Internet of Things;
- Augmented Reality.

Gemax Consulting's strengths are its versatility and plurality of skills in information technology and in the control of rapidly changing processes in time. Gemax Consulting also helps companies in "any time You want and wherever You are" information management. This allows them to diversify from competitor offerings, combining knowledge of business processes with the ability to adapt the most advanced technologies to the specific needs of their clients. Automation Technology explored these very concepts with engineer Massimo Nannini.

A.T.: How did Gemax Cosulting come into being?

M.N.:GemaxConsultingstandshalfwaybetween a consulting firm and a sotware house. I mean that we mainly deal with analyzing the needs of our clients to provide them with possible solutions, but we do not stop there. Thanks to our structure and expertise, we can provide 360-degree solutions thus including product supply both complete and complementing what may already be present. In all this there must be no lack of staff training, which is the real engine for successfully implementing the digitization process. It is precisely in training that Gemax Consulting believes so much that it has always included it as a founding part of our consulting proposal specifically on two main strands, one aimed at companies undergoing digitization and one aimed at all those involved in the production of sofware.

Gemax Consulting mainly offers its services and products to small and medium-sized Italian companies, and through the increasingly frequent internationalization we have landed in some foreign markets, and this has also allowed us to deal with realities other than just the Italian one.

A.T.: How does Gemax consulting differ from other IT consulting companies?

M.N.: I think the point that differentiates us most from an IT consulting company is really the vision of this work of ours. For Gemax consulting IT consulting means having the possibility and the freedom to draw on the huge amount of possibilities that the world of IT makes available to us today in order to be able to offer the best solution for the specific problem and not as is often the case the solution or configuration that comes closest to the requirements based

on what we already have. Also, speaking more properly about consulting, I believe that the key node for the success of our work is to make the client a participant from the very beginning by providing them with the tools that make them able to understand what is going on and subsequently to govern the new system through training at all levels.

A.T.: What technological innovations and trends do you see taking center stage in the coming years in your industry?

M.N.: As far as our field of work is concerned, I believe that the greatest results will be achieved by holding through the analysis of Big Data assisted by artificial intelligence and robotics, no longer seen as an element to increase the number of products in the unit of time, but to make the working conditions of the operators better, and I refer mainly to collaborative robotics. In general, however, I consider interesting the increasing contamination between products and services that are born for the consumer world that are increasingly used, perhaps after necessary modifications to the B2B world, an example for all, the search for the interaction between man and machine to make games on consoles more real have become indispensable tools for modeling, design and assistance in augmented, mixed or immersive reality, in the industrial field.

Keywords: Massimo Nannini, Gemax Consulting, B2B, Big Data, Collaborative Robotics, training, AI, Software, SMEs, Industry 4.0, Industry 5.0. IoT, AR, Manufacturing, Digitization

www.gemaxconsulting.it



